

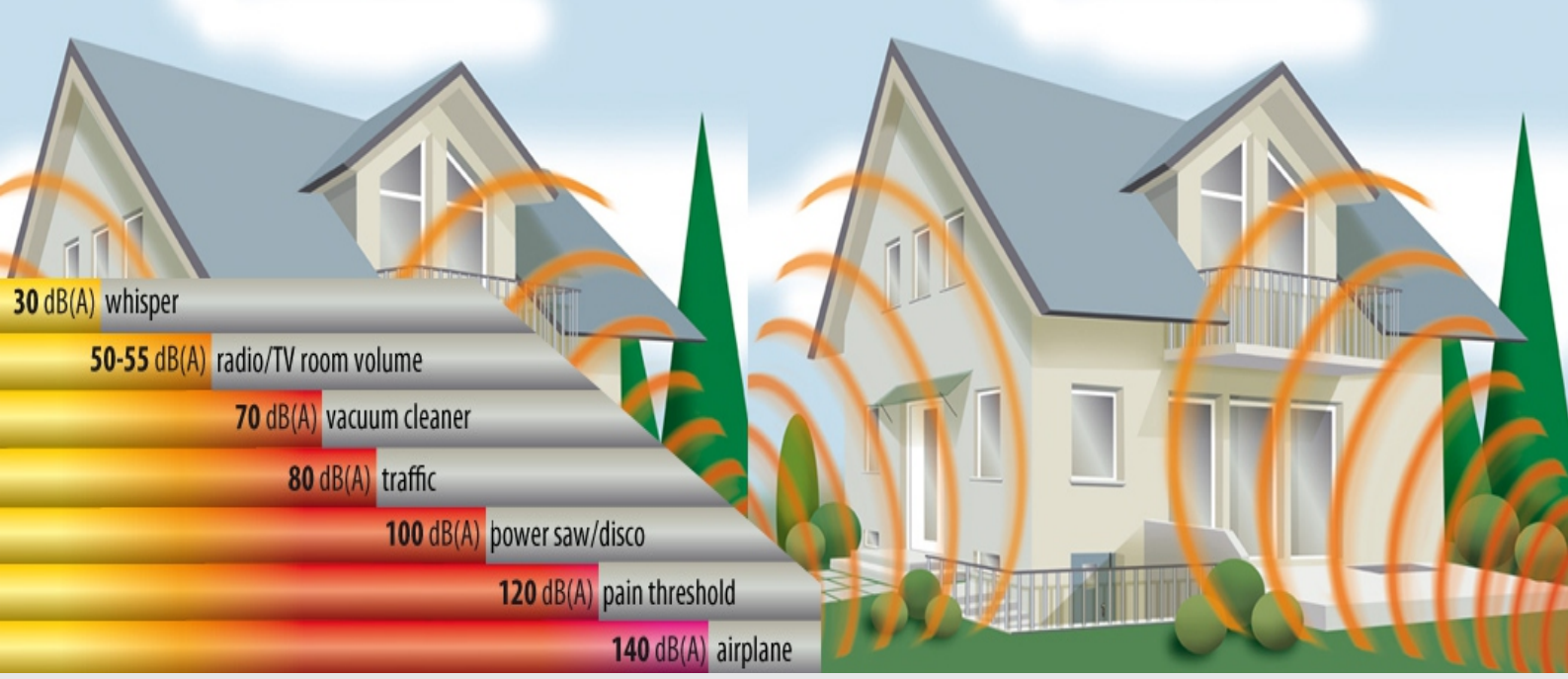
nanobülten

nanotek
inşaat

015
SAYI

AĞUSTOS
2016

SEKTÖREL HABER • TANITIM • PAZARLAMA
MEDYA • ONLINE İLETİŞİM



Çok yakında burada
hizmetinizde...

MASTER® BUILDERS SOLUTIONS

Yetkili Distribütör

 **BASF**
We create chemistry



nanotek
Quality Protect

Esenehir Mh. Pirlanta Sk.
No.49 Yukarı Dudullu
Ümraniye / İSTANBUL

T : +90 216 339 12 12

F : +90 216 339 12 17

E : bulten@nanotekinsaat.com.tr

W : www.nanotekinsaat.com.tr

Yayın Sahibi

Nanotek İnşaat Sanayi ve Yapı Malzemeleri Ticaret Anonim Şirketi
Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa BAYRAK

Editör

Sibel AÇIKGÖZ

Grafik Tasarımı

Sibel AÇIKGÖZ

Yayın Türü: Yerel, üç aylık ücretsizdir.

Bu bültenin içeriği, Nanotek İnşaat A.Ş.'nin olup, Fikri Eserler Yasası'na göre kullanılması ve izinsiz çoğaltılması yasaktır.



Kadir ÖZVEREN
NANOTEK A.Ş.
Satış Müdür Yardımcısı

Merhaba Kadir Bey, bize biraz kendinizden ve profesyonel çalışma hayatınızdan bahsedermisiniz?

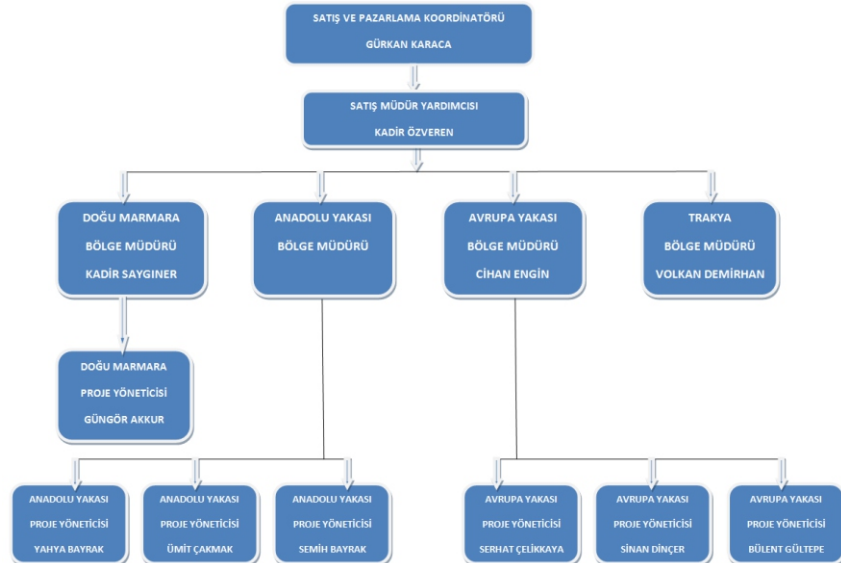
Merhaba. 1974 Burdur doğumluyum. Evliyim ve 3 çocuk sahibiyim. Kocaeli Üniversitesi Yalıtım Teknolojileri Bölümü ve Anadolu Üniversitesi İşletme Fakültesi mezunuyum.

Yapı Kimyasalları macerama 2006 yılında Sika Yapı Kimyasalları Arge ve Kalite Kontrol Laboratuvarı'nda başladım. 2009 yılında Sika Distribütörü Reel Yapı'da Satış Sorumlusu olarak çalıştım. 2010 yılında Atermit Endüstri A.Ş firmasında Satış Uzmanı olarak görev yaptım. 2011 yılında Nanotek'te Anadolu Yakası Proje Yöneticisi olarak göreve başladım. 2014 yılında Anadolu Yakası Bölge Müdürü ve 2016 yılı itibari ile Satış Müdür Yardımcısı olarak profesyonel kariyerime devam etmekteyim.

Hedeflenen satış bütçesinin gerçekleştirilmesi, saha Satış Ekibi'nin koordinasyonu, Nanotek marka bilinirliğinin artırılması, bayi ve proje ziyaretlerinin etkin bir şekilde gerçekleştirilmesinin temini, piyasa bilgilerinin toplanıp analizlerinin yapılması sorumluluklarım arasında yer almaktadır.

Bölgenizdeki satış ağı ve bayi yapılanmanız hakkında bilgi alabilir miyiz?

Nanotek; Basf Bölge Distribütörü olarak Marmara Bölgesi'nde, distribütörlüğünü yaptığı ya da kendi markası ile satışa sunduğu DÜG (Diğer Ürün Grubu) portföyü ile de Türkiye çapında tanınan ve saygı duyulan bir firma. Satış ve pazarlama ekibi olarak güçlü, istikrarlı ve tecrübeli bir kadromuz var. 2016 yılı itibari ile satış kadromuza ikisi Avrupa Yakası, biri de Anadolu Yakası'nda istihdam edilmek üzere üç adet yeni ve tecrübeli arkadaşımızı kattık. Saha Satış Ekibi olarak bölgemizde on iki kişiyiz. Marmara Bölgesi'ni kendi içerisinde; Trakya Takımı, Avrupa Yakası Takımı, Anadolu Yakası Takımı ve Doğu Marmara Takımı olarak dört bölgeye ayırdık. Bölge Müdürü arkadaşlarımız kendi takımlarından ve bölgelerinden sorumludur. Satış Organizasyon Şemamız'a göre dağılımlar aşağıdaki gibidir.



Ağırlık olarak hizmet verdiğimiz Düzce-Edirne arası bölgede bayilik yapımız gün geçtikçe güçlenmektedir. Eksik olduğumuz lokasyonlarda yeni bayilik talepleri ve görüşmelerimiz devam ediyor. Fayda sağlayabilecek ve temsil ettiğimiz markaları en iyi şekilde taşıyabilecek firmalarla işbirliği yapmaya özen gösteriyoruz. Bölgemizde toplamda 90 bayi ile hizmet vermekteyiz. Bu bayilerin 6 adedi Uzman Uygulayıcı, 25 adedi hem uygulayıcı hem satıcı, 59 adedi de sadece satıcı bayilerden oluşmaktadır. Projelerde daha fazla etkin olabilmek ve daha fazla projeye cevap verebilmek için uygulayıcı bayi sayımızı artırmaya konsantre olmuş durumdayız.

Bayilik sistemine bakış açınızdan behseder misiniz?

Öncelikle Nanotek'e güvenen, inanan, sattığımız ürünleri kullanan, satışını gerçekleştiren ve bizden desteğini hiçbir zaman esirgemeyen değerli çözüm ortaklarımıza teşekkür ediyorum. Bayi memnuniyeti bizim için çok önemli. Bayiler bizimle yaptığı ticaretten hem para kazanmalı, hem de satış öncesi ve sonrası verdiğimiz her türlü hizmetten memnun kalmalıdır. Ağırlıklı satışımız projelere yönelik olduğundan dolayı, proje takip eden bayiler ile koordinasyonu sağlayarak projeleri, daha yakın ve daha etkin takip etmeye çalışıyoruz. Bunun yanında perakende satışları da en az proje satışları kadar bizim için önem arz etmektedir. Perakende ayağında da, son kullanıcıların beklentilerini ön planda tutarak raf ürün çeşitliliğimizi artırmaya çalışıyoruz.

Nanotek'in sektördeki rolü hakkında düşüncelerinizi öğrenebilir miyiz?

Nanotek; Türk İnşaat Sektörü'nde, yapı kimyasalları ve yardımcı ürünler konusunda, piyasanın ihtiyaçları doğrultusunda, temsil ettiği markaların üreticileri ile uyum içerisinde çalışan, bu ürünlerin pazara sunulmasında öncü olan, satış, hizmet ve malzeme kalitesinin sürekliliğinin korunmasına titizlikle dikkat eden, satışını yapmış olduğu ürünlerin doğru kullanılması konusunda da mühendislik çözümlerini ön plana çıkaran lider bir firma misyonu ile 10 yıldır sektöre hizmet vermektedir.

Nanotek; çözüm ortakları ile birlikte çok büyük bir camiadır. Cirosal anlamda da bilinen birçok üreticiden çok daha öndedir. Sektörün ihtiyaçlarına göre yurtiçi ve yurtdışındaki teknolojik, çevre dostu, kaliteli ve ekonomi yaratan ürünleri portföyümüze katmak sureti ile, bayilerimizin ihtiyacı olan tüm malzemeleri tek bir çatı altından tedarik etmelerini sağlamaya çalışıyoruz.

Yıllara sair büyümümüzde, direkt satış yapmamamız, bayilik siteminden ödün vermememiz, stok çeşitliliği, nakliye ve lojistik avantajı en belirleyici nedenler oldu. Ürün bazında pazarlama stratejisinden sıyrılıp, müşteri ve sistem odaklı yaklaşımı benimseyerek, hizmet ettiğimiz çözüm ortaklarımıza artı değer yaratmaya çalışıyoruz.

2016 yılını sektörünüz açısından nasıl değerlendiriyorsunuz?

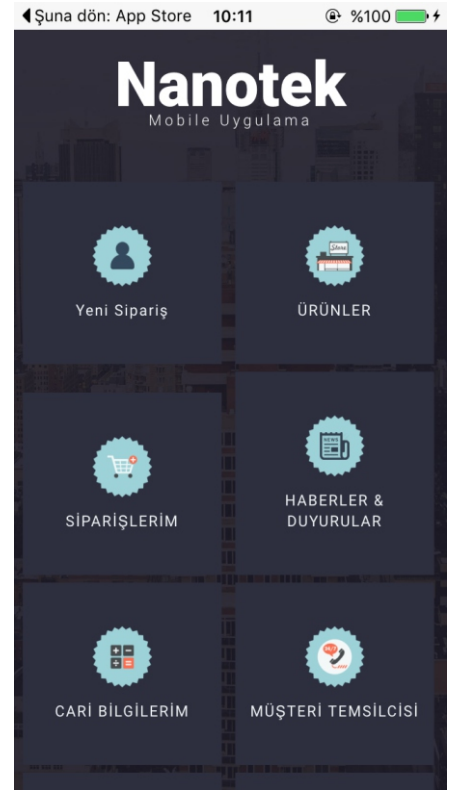
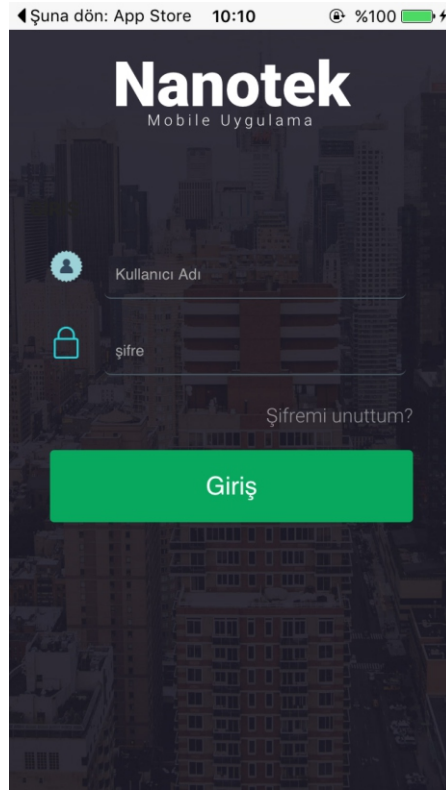
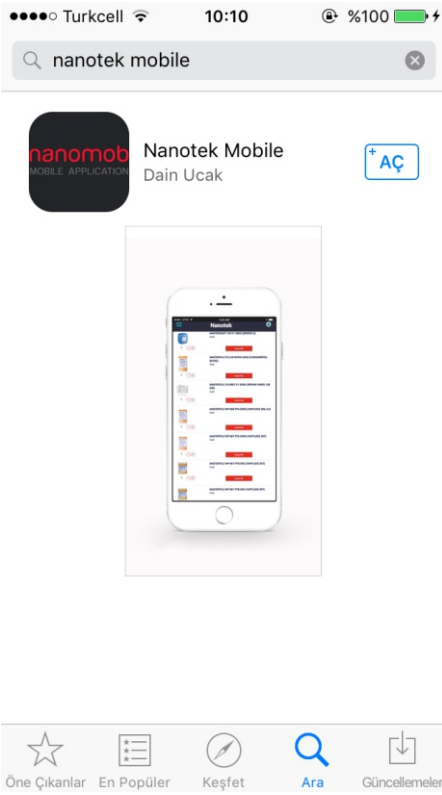
Ülkemizde yaşanan olumsuzluklara rağmen inşaat sektörü her geçen gün büyüyerek devam ediyor. Son 10 yılda olduğu gibi, sektörde yakalanan bu yükseliş trendi, 2016 yılında da şirketimiz açısından artarak sürmektedir. Bu büyümeye paralel olarak da sektördeki malzeme ve ürün ihtiyaçları da artıyor. Nanotek olarak, sektör büyümesinin üzerinde büyüyerek, piyasanın taleplerine fazlasıyla cevap vermeye çalıştık. 2016 yılı ilk altı aylık dönem itibari ile çok başarılı bir grafik yakaladık. Bütçe hedeflerimizi, başta bayilerimizin, satış ekibimizin ve birlikte aynı amaç için çalıştığımız üretici firma yetkililerinin yoğun çabası ile gerçekleştirdik. İkinci altı aylık dönemde elimizde olmayan sebeplerden kaynaklı etkenler var. Bayram tatilleri, ülkemizin siyasi, güvenlik ve yapılanma anlamında kritik bir süreçten geçmesi, ister istemez piyasalara ve sektörümüze olumsuz yansımaktır. Türkiye, yaşadıklarından ders çıkarabilen, krizler karşısında çabuk reaksiyon verebilen tecrübeli bir ülke. Aynı şekilde camiamız da krizleri fırsata çevirebilecek güç ve tecrübeye sahip. Birlik ve beraberlik içinde tam konsantrasyonla çalışmalarımıza devam edeceğiz.



Nanomob yayın hayatına başlıyor!

Hızla gelişen günümüz teknolojisinde, değerli çözüm ortaklarımıza daha hızlı ve kaliteli hizmet vermek amacıyla, uzun zamandır üzerinde çalıştığımız, sadece firmamıza özel bir yazılım ile tasarlanan " **nanomob** " mobil uygulamamızı hayata geçirdik. **nanomob** ; IOS, Android ve Web uyumlu mobil bir takip programıdır. Bu program ile artık, cep telefonu ya da bilgisayar üzerinden, sunulan menüler yardımı ile, bayilerimiz, yeni sipariş oluşturabilir, mevcut siparişlerinin durumunu takip edebilir, geçmişe dönük siparişlerini inceleyebilir, cari hesap bilgilerine kolayca erişebilir ve firmamızla ilgili etkinliklerden hızlıca haberdar olabilirler. Uygulama akıllı telefonlara/tabletlere bir defa indirdikten sonra kullanmaya başlanabilir. Bilgisayardan giriş yapabilmek için aşağıdaki linki kullanmak yeterli olacaktır.
<http://www.nanotekmobil.com/>

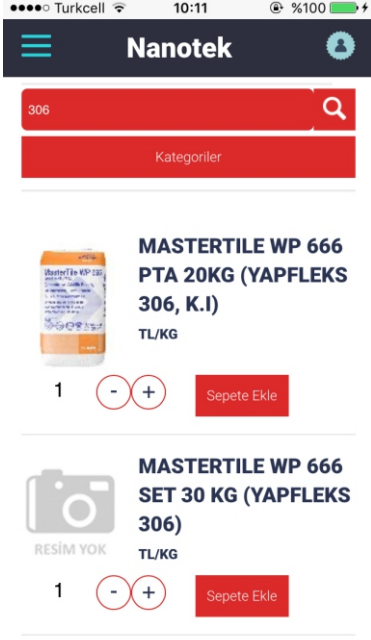
nanomob IOS - Android - Web Kullanım Kılavuzu



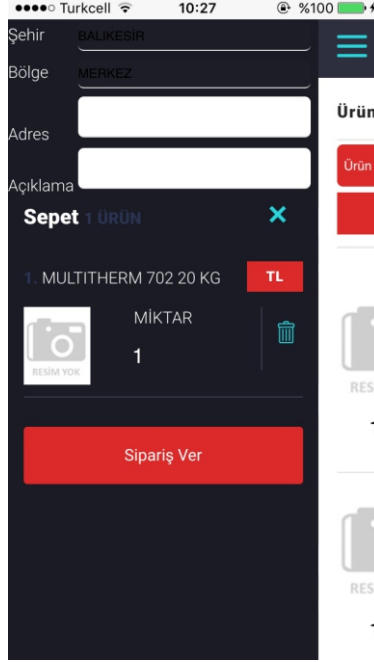
- IOS veya ANDROID Cihazınızın APP STORE veya GOOGLE PLAY STORE bölümüne gidiniz.
- Arama butonuna Nanotek Mobile yazınız.
- **Nanomob** isimli uygulamamızı cihazınıza indiriniz.

- Uygulamayı açınız.
- Sisteme ilk girişiniz için tarafımızdan gönderilen kullanıcı adı ve şifrenizi giriniz.

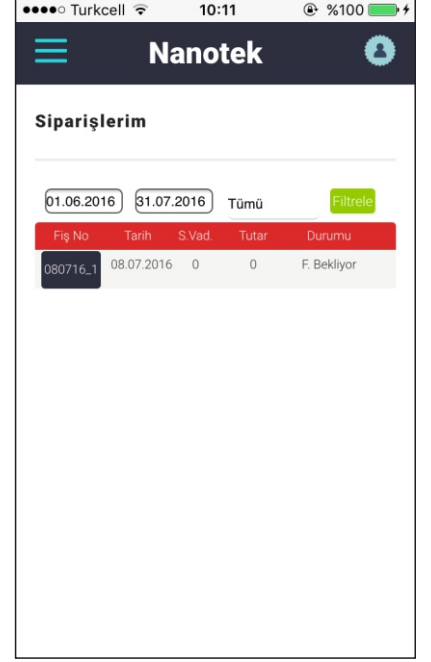
- Sisteme giriş yaptıktan sonra ayarlar bölümünden şifrenizi değiştirerek kendinize özel bir şifre oluşturunuz.
- Sipariş vermek için "Yeni Sipariş" butonunu tıklayınız.



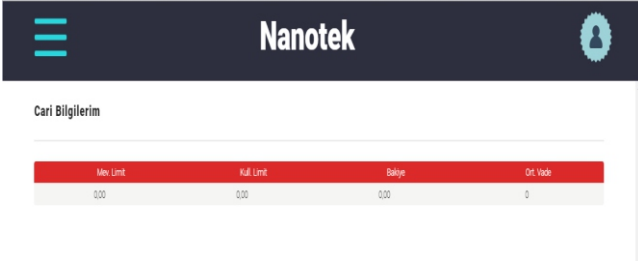
- Siparişi oluşturmak için, "ürünler" butonuna tıklayarak ürünün ve miktarını seçiniz.
- Dilerseniz kategoriler menüsünden veya arama butonundan hızlıca aradığınız ürünü bulabilirsiniz.



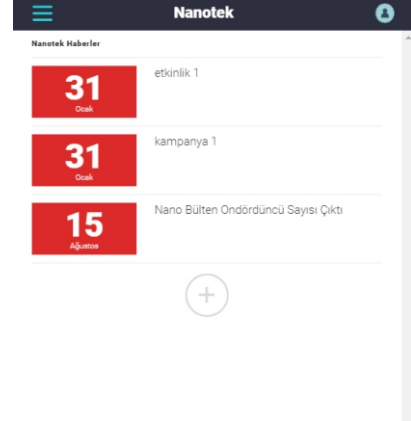
- Seçmiş olduğunuz ürünlerin siparişini sonlandırmak için "Sepetim" butonunu tıklayınız,
- Yukarıdaki gibi karşınıza çıkacak ekrandan manuel adres bilgisi girebilirsiniz, adres girmedeniz takdirde sipariş, sistemimizde kayıtlı fatura adresinize yönlendirilir.



- Ana menüde bulunan "Siparişlerim" butonuna tıklayarak vermiş olduğunuz siparişleri görüntüleyebilirsiniz.
- Bu aşamadan sonra siparişiniz, ilgili Proje Yöneticimiz tarafından onaylanarak cihazınıza bildirim ve sisteme giriş yaptığınız e-posta adresinize onay maili olarak düşecektir.



Ana sayfada bulunan Cari Bilgilerim butonuna tıklayarak mevcut cari hesap bakiyeniz, DTS limitiniz ve ortalama vadeniz hakkında bilgi edinebilirsiniz.



Haber ve etkinlikler butonuna tıklayarak da güncel kampanyalar ve etkinliklerden haberdar olabilirsiniz. İlerleyen dönemde nanoborsa ve kampanya yönetimi **nanomob** üzerinden gerçekleştirilecek olup zaman içerisinde tüm sipariş girişleri program dahilinde kabul edilecektir.

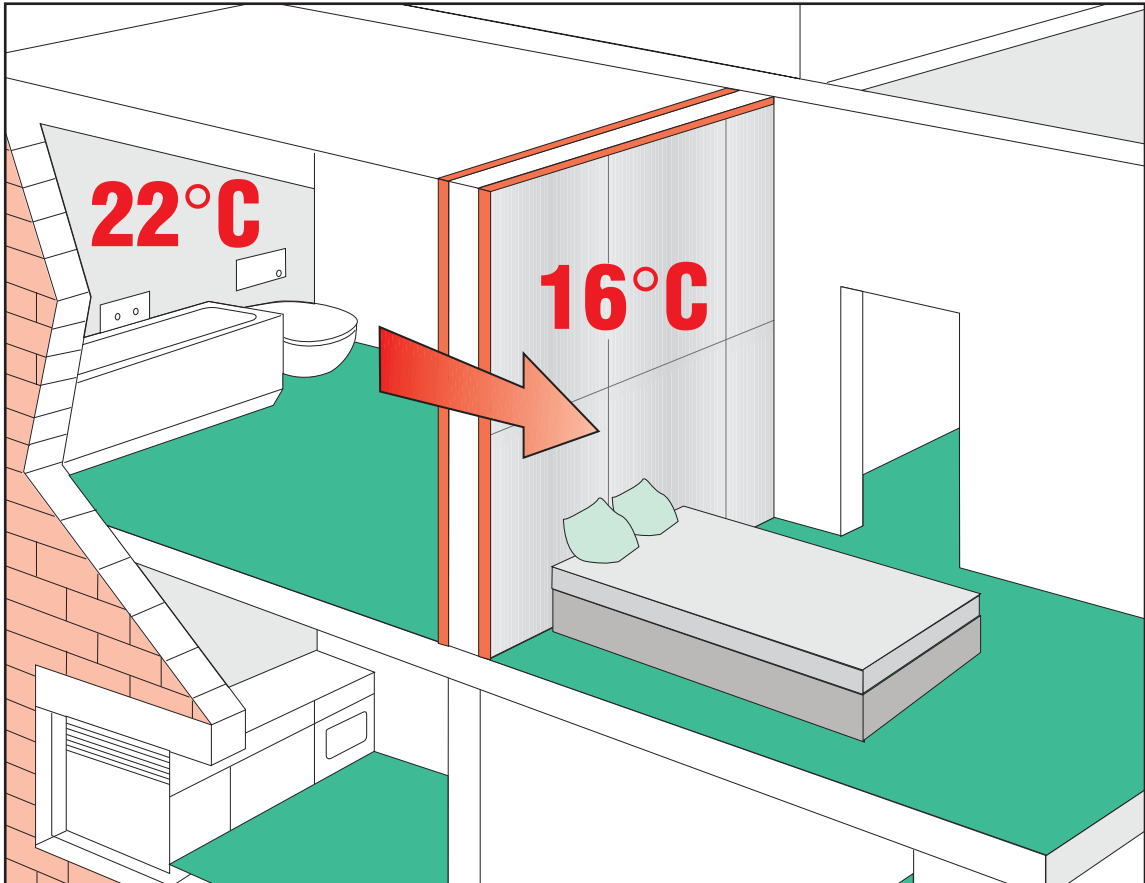
Nanomob günlük telefon trafiğini azaltmaya, siparişlerin yazılı bir şekilde teminine, kontrolüne yönelik mobil bir uygulamadır. Teknolojik gelişmeleri yakından takip eden ve yenilikleri değerli çözüm ortaklarıyla paylaşan firmamız 01.09.2016 tarihi itibarı ile **nanomob** programını resmi olarak yayına alacaktır. Zaman içerisinde de tüm sipariş kabülleri program üzerinden gerçekleştirilecektir. Programın oluşumunda göstermiş olduğu çaba, üstün iletişim ve paylaşımından dolayı **Pantone Creative** firmasına teşekkür ederiz.

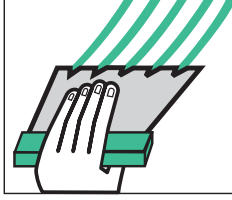
İç mekânlarda bilinçli enerji tasarrufu için yalıtım paneli - Depron

Artan enerji fiyatları yüzünden ısınma maliyetlerindeki artış, birçok ev kullanıcısının enerji faturalarında kendisini göstermektedir. İki farklı oda arasında ayırma duvarları varsa (örneğin 22°C/16°C), ciddi bir ısı kaybı oluşur. Enerji kullanımıyla artan enerji fiyatları ile bu durum daha da büyük bir sorun haline alır.



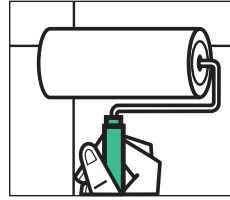
Isı kayıplarını azaltmak için, her iki taraftan 6 mm kalınlığında Depron yalıtım paneli ile en iyi yalıtımı sağlayabilirsiniz. Kapalı hücreli yapı, ince olması ile birlikte mükemmel yalıtım sağlar (polistren, cam yünü). 10 m² yalıtımsız bir duvardan (4 x 2.5 m) k değeri = 1.96 (her iki tarafı bantlı 11.5 cm sünger taşı) yılda yaklaşık 34 litre yakıt akıp gider. Eğer 6 mm Depron yalıtım paneli kullanılırsa, 1.18 k değeriyle, aynı duvardan yılda yaklaşık 20 litre yakıt tüketimi olur. Bu da yaklaşık %40 oranında bir yakıt tasarrufu sağlar. Isıtılmamış bir odanın sıcaklığı 7°C ise (örneğin merdiven), çift taraflı ısı yalıtımıyla ısı kaybı azalır ve yılda 35 litre yakıt tasarrufu sağlanır. Bu şekilde, toplam ısınma maliyetleri %11 ile %14.4 oranında azaltılabilir. İç duvar yüzey ısı kışın 5°C artırılabilir. Odanın ısınma süresi azalacaktır.





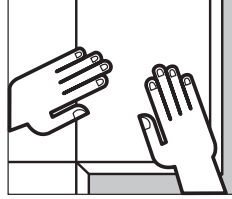
Yapışkan Uygulanması

Bir dişli mala kullanarak (diş şekli B1) panel büyüklüğü alanında astara eşit dağıtarak yapışkanı uygulayınız.



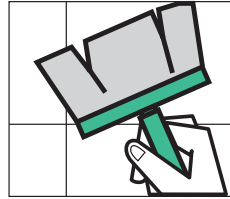
Rulo ile bastırılması

Kauçuk ruloyla eşit şekilde kesim kenarlarını rulolayınız. Gerekliyse dolguyu mala ile yapabilirsiniz. Emiciliğin sağlanması için astar ve yapışkan yüzeylerden tozu uzak tutunuz.



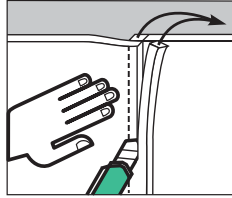
Panelin Serilmesi

Aşağı doğru bakarak etiketli ("DEPRON" logolu) arka tarafıyla ıslak yapışkana Depron yalıtım panelini yerleştiriniz ve rulo çekiniz. Hava kabarcıklarını yanlara doğru iterek düzleştiriniz.



Astarsız Depron yalıtım paneli

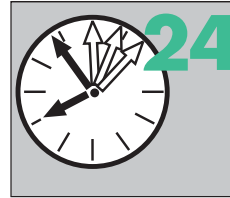
Direkt olarak yapıştıktan sonra işlem görmemiş Depron yüzey üzerine bir astar kat uygulanmalıdır.



Kalafatlı eklemelerin yapıştırılması

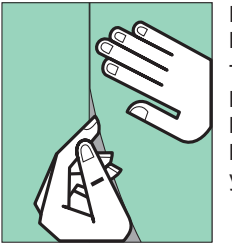
Üst üste bindirerek ya da ek yerine sıkıca yalıtım panellerini yapıştırarak uygulayınız (Çift kesikleri – kalan şeritleri kaldırınız).

Kalkar bıçaklı bir kesim bıçağı kullanınız.



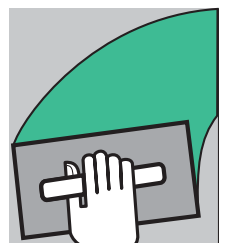
Kuruma zamanları

Yapışkanlı ve sonradan uygulanan astar katlar en az 24 saat kurumaya bırakılmalıdır. Depron yalıtım panellerinin yapışkanlı ve sabit pozisyonunun kuruma durumu, hafifçe kaldırılmaya çalışarak kontrol edilmelidir.



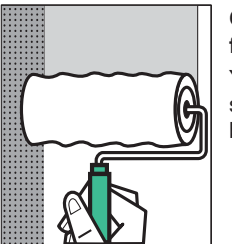
Duvar kağıtları ve duvar kaplamaları

Tipine göre macun veya yapışkanla yapıştırılabilir. Çok yüksek kaliteli ve esnek duvar kağıdı kullanılıyorsa, rulo ile önceden yapışkan kullanılmalıdır.



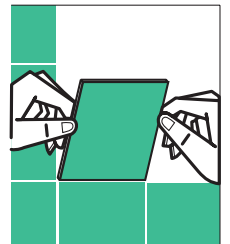
Suni reçine, dağıtım ve rulo plaster

Tekstil takviyesi yapmadan Depron yalıtım panellerine her türlü su uygulanabilir. Ek kat olarak, sonraki uygulamanın rengine uyumlu, %10 su ilavesiyle boyalı plaster kullanmanızı tavsiye ederiz.



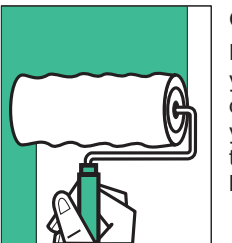
Cam yünü tekstil ve yapağı fiber

Yapışkan kullanılır. Kuruduktan sonra, akrilik, lateks veya dağıtıcı boya kullanılabilir.



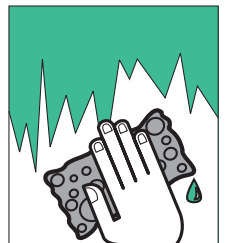
Taş işi duvar seramikleri

Yapışkan dağıtılarak Depron yalıtım paneline doğrudan uygulanabilir. Ancak dört günlük kurumadan sonra eklenebilir.



Gözenekli dantel ve boyalar

Ek yerleri kapatmakta dolgu yapışkanlar kullanılabilir. Bu şekilde duvar kağıtları için tekdüze bir yüzey elde edebilirsiniz. Yüzeye taraklı izler, boya ve lazer teknikleri suni reçine vs uygulanabilir.



Depron üzerinde yenileme işi

Depron yalıtım panellerine hasar vermeden eski duvar kağıdı kaldırılabilir. Kuru kaldırmak mümkün değilse, duvar kağıdı bir duvar kağıdı sökücüsü kullanılarak çıkartılabilir.

Yaza Merhaba Etkinliği

NANOTEK, her yıl olduğu gibi bu yıl da tüm iş ortaklarını keyifli bir ortamda buluşturdu. Mayıs ayı sonunda İstanbul Boğazi'nda tekne turu ile gerçekleştirilen davette, İstanbul'un eşsiz boğazi, tarihi yapıları ve Yavuz Sultan Selim Köprüsü'nü yakından görme fırsatı bulan iş ortaklarımız, hep birlikte keyifli vakit geçirerek 'Yaza Merhaba' dediler.



BASF'den Master Builders Solutions - Ürün Lansmanı

11 Ağustos 2016 Perşembe günü Limak Eurasia Luxury Otel'de gerçekleştirilen MasterSeal 754 ürün lansmanında, BASF Türk Kimya Pazar Yönetimi Direktörü Emrah Ertin 'in konuşmasının ardından Segment Yöneticisi Harun Mercan sunumunu gerçekleştirdi.



Sunuma müteakip MasterSeal 754 ürününün uygulaması, BASF bayileri eşliğinde gerçekleştirildi.



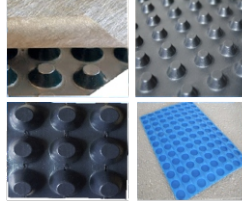
Organizasyon akşam yemeğinin ardından sona erdi.



nanoflame®
Pasif Yangın Durdurucu Sistemler



nanodrain®
Koruma ve Drenaj Levhaları



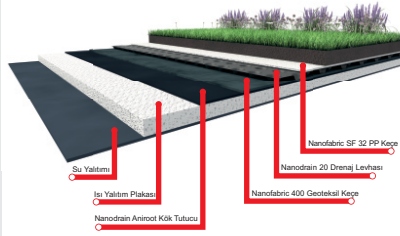
nanofabric®
Geotekstil Keçe



nanobent®
Sodyum Bentonit Kil Örtü



nanogreen®
Yeşil Çatı Sistemleri



nanoheat®
Donatı Fileleri



nanopren®
Geomembranlar



nanoshield®
Tekstil Su Yalıtım Membranı



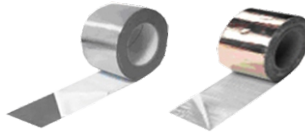
nanoprofil®
Tecrit Baskı Profilleri



nanomob
Nanotek Mobil Uygulama



nanobutyl
Butil Yapışkanlı Bantlar



nanopim
Butil Yapışkanlı Askı Aparatları



Esenşehir Mh. Pırlanta Sk. No.49 Yukarı Dudullu - Ümraniye / İSTANBUL

T: +90 216 339 12 12 • F: +90 216 339 12 17

E: bulten@nanotekinsaat.com.tr • W: www.nanotekinsaat.com.tr

