

# nanobülten

nanotek  
inşaat

016  
SAYI

KASIM  
2016

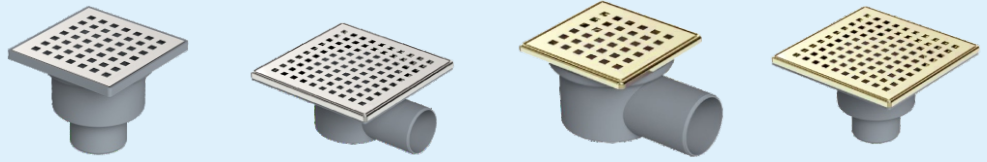
SEKTÖREL HABER • TANITIM • PAZARLAMA  
MEDYA • ONLINE İLETİŞİM

Classic

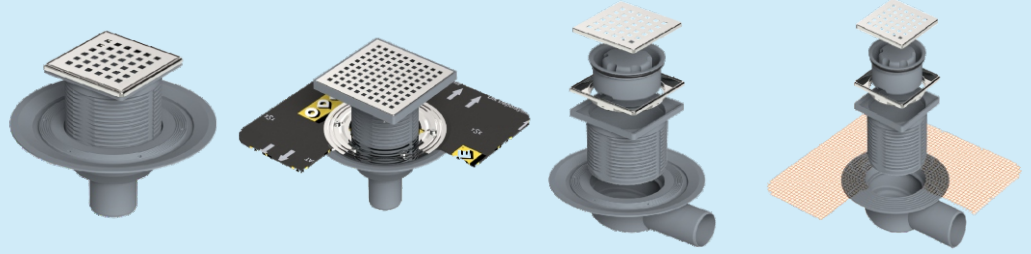
## nanofilter®

### DRENAJ & SIFON SİSTEMLERİ

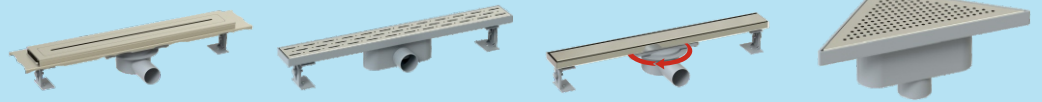
YER SÜZGEÇLERİ



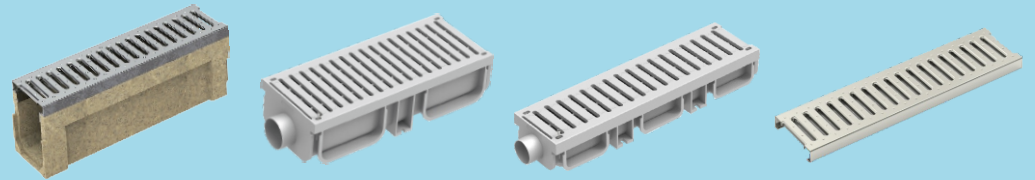
YALITIM UYUMLU  
SÜZGEÇLER



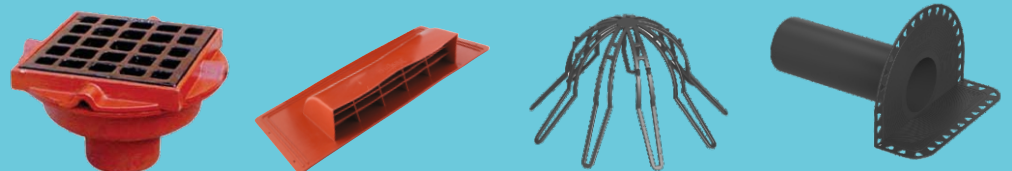
DUŞ KANALLARI



DRENAJ KANALLARI  
AÇIK ALAN SÜZGEÇLERİ



DÖKÜM SÜZGEÇLER  
TAMAMLAYICI ÜRÜNLER



# MASTER® BUILDERS SOLUTIONS

Yetkili Distribütör

 **BASF**  
We create chemistry



**nanotek**  
Quality Protect

Esenehir Mh. Pirlanta Sk.  
No.49 Yukarı Dudullu  
Ümraniye / İSTANBUL

T : +90 216 339 12 12

F : +90 216 339 12 17

E : bulten@nanotekinsaat.com.tr

W : www.nanotekinsaat.com.tr

#### Yayın Sahibi

Nanotek İnşaat Sanayi ve Yapı Malzemeleri Ticaret Anonim Şirketi  
Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa BAYRAK

#### Editör

Sibel AÇIKGÖZ

#### Grafik Tasarımı

Sibel AÇIKGÖZ

#### Yayın Türü: Yerel, üç aylık ücretsizdir.

Bu bültenin içeriği, Nanotek İnşaat A.Ş.'nin olup, Fikri Eserler Yasası'na göre kullanılması ve izinsiz çoğaltılması yasaktır.



Mustafa BAYRAK  
NANOTEK A.Ş. - Yönetim Kurulu Başkanı

Değerli Dostlar,

Nanobülten'in 2012 yılında yayımlanan ilk sayısında sizlere "merhaba" demiştim. Bültenimizin koordinatörü Sibel Hanım, her sayımızın hazırlıklarına başlarken "Bir mesajınız olacak mı?" diye sorar. Ben de, sahada bizi temsil eden, yükümüzü omuzlayan iş ortaklarımızın mesajlarına daha fazla yer vermeleri tavsiyesinde bulunurum. Sizlerin beklentilerinin, bizim için çok daha fazla önem arz etmekte olduğunu belirtirim.

Ülkemizin zor bir süreçten geçtiği şu dönemde, milli birliğimize daha çok sahip çıkmalı, milletimizin ferasetine güvenmeli, kendimize inanmalı ve işimize

odaklanmalıyız. Ülkemiz, kültürel, ekonomik ve toplumsal olarak çok güçlü bir yapıya sahip olduğunu gösterdi. Aksi olmuş olsaydı, 15 Temmuz darbe girişiminden sonra istikrarsızlaşırđık. İçinde bulunduğumuz yılın on bir ayını değerlendirdiğimizde; bunca olumsuzluğa rağmen, Nanotek olarak %17'lik büyüme hedefinin sadece %5 gerisinde gerçekleşmeleri yakalamış durumdayız. Camiamız, her türlü ekonomik, politik ve sosyal olumsuzluklar karşısında bu sapmayı rahatlıkla tolere edebilecek kapasitededir. Özellikle BASF ürün grubunda saha penetrasyonu, proje paylaşımı, iş koordinasyonu üst düzeyde gerçekleştiğinden dolayı, ekonomik sapsmaların hasarı, rakiplerimize nazaran bizde çok daha hafif atlatıldı.

Son 4 senedir "nano" konsepti ile siz değerli çözüm ortaklarımızın hizmetine sunduğumuz inşaat yardımcı ürünleri ve sistem çözümleri konusunda ciddi mesafe aldık. Her geçen gün kendimizi geliştiriyor, sektörün beklentilerine ayak uydurmaya özen gösteriyoruz. Bunu yaparken de prensip olarak hiç bir zaman vazgeçmediğimiz "bayiler üzerinden ticaret" ilkimizden ödün vermiyoruz. Pazarlama faaliyetlerimize de yoğun bir şekilde hız verdik. Çeşitlediğimiz ve her ay çıkardığımız bültenlerimiz, sosyal medya paylaşımlarımız, web sitelerimiz ve bu sene faaliyete geçirdiğimiz mobil sipariş ve takip programımız ile işleyişi kolaylaştırmaya gayret ediyoruz. Kadro istikrarını koruyarak mevcut yapımızı büyütüp genişletmeye çalışıyoruz. Zaman zaman aramızdan ayrılan profesyonel arkadaşlarımız, sektörde iyi tanınan firmalarda çalışmaya başlıyorlar. Bu da bizi ziyadesiyle mutlu ediyor. Sektöre yetişmiş, nitelikli insan kaynağı sağlıyoruz.

Son 2 senede uygulamacı firma anlamında çok ciddi kazanımlarımız oldu. Çok daha fazla projeye hizmet verir duruma geldik. Kurumsallaşma, kurum kültürü kazanma noktasında da profesyonel destek alarak, aynı dili konuşan yatırımcı ve profesyoneller yetiştirme çalışması içindeyiz. Ürünlerimizi satan, kullanan, uygulayan, hizmet veren siz stratejik ortaklarımızın fikirleri, önerileri, eleştirileri, sitemleri, küskünlükleri bize canlılık veriyor, ışık tutuyor. Lütfen bizi eleştirin ama çalışma ve büyüme azmimizi, isteğimizi de takdir edin. Siz paydaşlarımızın kalite, temsil ve iş bitirme yeteneği sayesinde başımız dik durabildik.

Sevgili dostlar; sizler her türlü övgüye lâyıksınız. Bizler, ülkesini seven, artı değer üreten ahlâklı tacirleriz. Üreticilerin bize emanet ettikleri ürünleri, çağın gereklerine uygun çözümler sunarak pazarlamaktayız. Her biriniz bir değer ve işinizin birlikteliği konumdasınız. Tereciye tere satılmaz. Naçizane sizlerle bugünümüzü anlatan ve yarınımıza ışık tutan "kırık camlar teorisi" 'ni paylaşmak istiyorum. Kırık camlar teorisi veya kırık pencereler teorisi, ABD'li suç psikoloğu Philip Zimbardo'nun 1969 yılında yapmış olduğu bir deneyden esinlenerek elde edilmiş olan, kentsel bozukluk üzerine anti-sosyal davranışlar ve diğer suçlardaki vandalizm davranışları/belirtileri ve normları işaret eden kriminolojik bir teoridir. Teori, düzen halindeki kamuya açık kentsel ortamlarda düzenin sürdürülmesi, daha ciddi suçların ve vandalizmin oluşmasını önlemek amacıyla izlenmesi anlamına gelir. Amaç; düzende bozulan küçük şeylerin tekrar düzenli olacak şekilde değiştirilerek, düzenin sağlanmaya devam edilmesidir.

Kırık Camlar Teorisi, ilk olarak 1982 yılında James Q. Wilson ve George Kelling adlarında iki Amerikalı teorisyen tarafından, yayınladıkları bir makalede ortaya atılmıştır. Yazarlar, teoriyi şu örnekle açıklamaktadırlar:

Birkaç kırık penceresi olan bir bina düşünün. Camlar tamir edilmemişse vandallar birkaç cam daha kırmaya meyillidir. Hatta bina boş ise binaya daha büyük zararlar verebilirler, sonunda bina ve devamında o sokaktaki diğer binalar yaşanmaz hale gelebilir. . . Bence konunun en ilginç yönü tam da bu deney.

Zimbardo deneyinde, plakası olmayan iki arabayı Kaliforniya'nın Bronx ve Palo Alto semtlerinde terk ederek gözlemlemeye başlamış. Bronx suç oranının yüksek, sosyo ekonomik düzeyin düşük olduğu bir kenar mahalle semti, Palo Alto ise Etiler gibi son derece nezih bir muhit. Sanırım Bronx'ta arabanın başına neler geldiğini tahmin etmek zor değil. Birkaç dakika içinde 3 kişilik bir aile tarafından radyatör ve aküsü sökülmüş, 24 saat içinde ise arabada değer taşıyan tüm parçalar alınmış. Camları kırılan ve döşemeleri de yırtılan arabayı çocuklar oyun alanı olarak kullanmaya başlamış. Peki aynı anda Palo Alto'ya bırakılan arabaya ne olmuş dersiniz? Tahmin ettiğiniz gibi kimse dokunmamış. Ta ki bir hafta sonunda Zimbardo, iki asistanıyla arabaya yaklaşır kelebek camını kırana kadar. Bu hareketten sonra dakikalar içinde çevredekiler de ona katılmış ve araba hızla tahrip edilerek 24 saat içinde kullanılmaz hale gelmiş. Zimbardo'nun gözlemlerine göre bu eyleme katılanların büyük bölümü, iyi giyimli ve beyaz yetişkinlermiş. Bunun sonucunda Zimbardo şunu belirtmiş:

"İlk camın kırılmasına, ya da çevreyi kirleten ilk çöpe, ilk duvar yazısına izin vermemek gerek. Aksi halde kötü gidişatı engelleyemeyiz."

Terk edilmiş bir bina düşünün. Binanın camlarından biri bile kırık olsa, o camı hemen tamir etmezseniz, kısa bir süre içerisinde oradan geçen bir takım insanlar, taş atıp binanın sağlam camlarını da kıracaklardır. Bir elektrik direğinin dibine ya da bir binanın köşesine birisi bir torba çöp bıraksın. Kısa bir süre içerisinde bir çok kişi oraya çöp bırakır ve yığınla çöp birikir. Kırık camın oradaki varlığı, insanlarda diğer camların da kırılabileceğine dair bir haklılık üretir. Çöpün daha önce uygunsuz bir alana bırakılmış olması, oraya çöp atmanın bir alışkanlık olduğu izlenimi doğurur. Çok geçmeden diğer insanlar da o alışkanlığa alışır, alışık olunanı yapmakta kendilerini haklı görürler. Cam, ilk kırıldığında olayı hafife alırsak, cam kırıkları giderek ağırlaşır. Çöp ilk atıldığında umursamazsak, umursamazlığımız bir çöp yığını haline gelir. Masum görünen her hata, insanları daha büyük hatalar silsilesine sürüklüyorsa, sebebi ilk hatanın önleminin alınmamasıdır.

Benzer bir şekilde gözden kaçan küçük bir ayrıntı, bir binayı yerle bir edebilir. Yanlış dozda alınmış bir ilaç, bir insanın hayatına mal olabilir. Birçok kötü alışkanlık "bir seferden bir şey olmaz" mantığı ile başlar. Koskoca bir ağaç gövdesini, küçücük bir kurt kemirerek devirebilir. İnsan vücudunda gözle görülemeyen bir mikrop, önlem alınmadığında ölümcül sonuçlara neden olabilir. Bu teori, önemsiz gibi görünen bir eksikliğin, zamanında müdahale edilmediği takdirde, bir domino etkisiyle birbirini tetikleyerek daha büyük yıkım ve felâketlere yol açabileceği hususunu vurgulamaktadır.

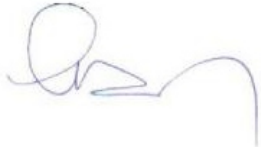
Kendi işinizde ya da çalıştığınız şirkette, çevrenizde, önemsiz görünen sorunları hızla çözmeniz, benzeri hataların tekrarlanmasını ve bu ufak sorunlardan kaynaklı daha büyük olumsuzlukların oluşmasını önleyecektir.

Selam, Saygı ve Muhabbetlerimle

Nanotek İnşaat San. ve Yapı Malz. Tic. A.Ş.

Yönetim Kurulu Başkanı

Mustafa BAYRAK





**Talat Bey merhaba. Okurlarımıza kısaca kendinizden, eğitim durumunuzdan ve profesyonel özgeçmişinizden bahsedebilir misiniz?**

Merhaba, Talat Sivrioğlu. 1980 Bandırma doğumluyum. Evliyim, bir oğlum var. 2003 yılında İstanbul Teknik Üniversitesi İnşaat Mühendisliği Bölümü'nden mezun oldum. 2005 yılında İstanbul Teknik Üniversitesi Deprem Mühendisliği Yüksek Lisans Programı'nı tamamladım. Yüksek lisans öğrenimimin ikinci yılında iş hayatıma başladım. Yaklaşık bir buçuk yıl saha mühendisi olarak çalıştım. Daha sonra mesleğime projecilik yaparak devam ettim. 1 Kasım 2007 tarihinde BASF Türk Yapı Kimyasalları Bölümü'nde Onarım ve Güçlendirme Ürün Sorumlusu olarak çalışmaya başladım. Sonrasında aynı ürün grubunda Ürün Müdürü olarak faaliyetlerime devam ettim. 1 Ocak 2016 tarihinden itibaren de Türkiye ve Orta Asya Yapı Sistemleri Segment Müdürü olarak görev yapmaktayım.

### **Mevcut görevinizin yetki ve sorumlulukları hakkında bilgi alabilir miyiz?**

Yapı Kimyasalları Bölümü'nü, Katkı Sistemleri, Yapı Sistemleri ve Zemin Sistemleri olarak üç gruba ayırabiliriz. Yapı Sistemleri bölümü beş segmentten oluşmaktadır;

- Onarım ve Koruma Sistemleri
- Performans Groutları
- Su Yalıtım Sistemleri
- Mastikler
- Seramik Yapıştırıcıları

Yapı Sistemleri bölümünde üç kişilik bir ekip olarak hizmet vermekteyiz. Türkiye, Kazakistan ve Azerbaycan'da sorumlu olduğumuz segmentlerde mevcut ürün portföyünün değerlendirilmesi, yeni ürünlerin çıkartılması ve pazarlama faaliyetlerinin belirlenmesi, BASF'nin uzun vadeli büyüme hedefleri doğrultusunda stratejik pazarlama planlarının hazırlanması ve takibini gerçekleştirmek, önemli görev ve sorumluluklarımızın başında geliyor. Ayrıca key account projelerinde gerekli noktalarda satış bölümündeki arkadaşlara teknik destek sağlıyoruz.

### **Türkiye'nin deprem ülkesi olması, binalarda uygulanan yapı kimyasallarının önemini bir kat daha artırmaktadır. Bu konu hakkındaki düşüncelerinizi paylaşabilir misiniz? Geleceğin yapı malzemesi nedir ve bu malzeme hangi özellikleri taşımalıdır?**

Ülkemiz nüfusunun yüzde 95'i deprem riski altında bulunmaktadır. İstatistiki verilere baktığımızda beş yılda bir ülkemizde ciddi can kayıplarına neden olan büyük depremler olmaktadır, dolayısıyla depremin, birlikte yaşamak zorunda olduğumuz bir gerçek olduğunu kabul etmemiz gerekiyor. Yönetmeliklere uyularak projelendirilen ve uygulaması gerçekleştirilen bir yapının inşasında, proje sürecinde tanımlanan kalitede malzemelerin kullanılmaması veya yanlış uygulanması, yapıların deprem hareketi altında öngörülen davranışı gösterememesi ve ağır hasarlar alması sonucunu doğuracaktır. Bu nedenle yapıların inşası sırasında kullanılacak malzemelerin yüksek kalitede olması çok önemli bir etkidir. Kamu kuruluşları ilgili yasal düzenlemeleri oluştururken özel kuruluşların da yapı kalitesini artıracak yönde üretim yapması ve kaynaklarını bu yönde değerlendirmesi gerekmektedir. BASF, bu bilinçle hareket etmekte ve insan merkezli düşünerek yaşam kalitesini artıracak ve güvenliğimizi sağlayacak yapıların yapımında kullanılacak yüksek teknoloji ürünler üretmektedir. İstanbul'da riskli binaların sayısının çok oluşu ve büyük bir nüfusu etkilemesi, bu binaların yıkılıp yeniden yapımını, ekonomik ve fiziksel şartlar göz önünde bulundurulduğunda imkansız kılmaktadır. Çok sayıda binanın boşaltılarak geleneksel yöntemlerle (betonarme ve çelik sargı uygulamaları) güçlendirilmesi, insanların geçici olarak evlerini terk etmesini gerektirecek ve büyük bir barınma sorunu ortaya çıkacaktır. İnsanların evlerini boşaltmalarına gerek kalmadan güvenli, kolay ve hızlı olarak güçlendirme uygulamalarının gerçekleştirilmesi için yeni teknolojilerden yararlanmak kaçınılmazdır.

Kompozit malzeme teknolojilerinde son yıllarda yaşanan gelişmeler, bu malzemelerin yapı sektöründe güçlendirme uygulamalarında da kullanılmasına olanak vermiştir. Lifli Polimer (FRP) olarak isimlendirilen bu malzemeler, BASF'de MasterBrace FRP Sistemleri markası altında 15 yılı aşkın bir süredir yapı sektörüne sunulmaktadır.

MasterBrace FRP Sistemleri, son derece kolay uygulanabilen, uygulama sırasında yapının boşaltılmasını gerektirmeyen, kısmi sınırlamalarla uygulanarak yaşam konforunu etkilemeyen yüksek teknoloji ürünlerinden oluşur. Bu anlamda da kompozit malzemelerin kullanım alanlarının gelecekte daha da yaygınlaşacağını düşünüyorum.

### **Ülkemizde tarihi eserlerin restorasyonu ile ilgili son yıllarda kapsamlı çalışmalar yapılmakta. Bu çalışmaların seyirini ve mevcutta yapılan işleri nasıl değerlendiriyorsunuz?**

Ülkemiz coğrafyasında 10.000 yılı aşan sürede farklı medeniyetler yaşamış ve Anadolu, eşi benzeri görülmemiş değerlerde bir tarihi kültürel zenginlik içerisinde muazzam yapılara sahip. Bölgenin içinde bulunduğu deprensellik ile bu yapıların bir kısmı günümüze kadar ayakta kalmayı başarmış, ancak günümüzde sanayileşme ve çarpık kentleşme, tarihi yapıların bozulmasına sebep olmaktadır. Tarihi yapılar, geçmişten aldığımız çok önemli bir miras. Sahip olduğumuz bu tarihsel değeri korumak ve güvenle gelecek nesillere aktarmak hepimizin görevidir.

Tarihi eserlerin restorasyonunda mühendislik, mimarlık, kimya ve malzeme bilimleri alanındaki uzmanların bir arada çalışması çok önemli. Ülkemizde son yıllarda tarihi eser restorasyonu projeleri, koruma kurullarında yer alan uzmanların bir arada aldığı kararlarla yürütülmektedir. Bu kurullar, projelerde tarihi yapının özgün durumuyla uyumlu ve "minimum müdahale" ilkesi doğrultusunda hareket etmektedirler.

BASF olarak özellikle 2005 yılından itibaren bulunduğumuz pazarlama faaliyetlerinde doğru müdahale tekniklerini ve tarihi yapıların özgünlüğünü bozmayacak, yapı elemanlarına zarar vermeyen doğal hidrolik kireç esaslı malzemeleri önermekteyiz. Bildiğiniz gibi ülkemizin dört bir yanında çok değerli tarihi yapı restorasyon projeleri Albaria serisi ürünlerimizle tamamlandı. Bu da bizim için çok önemli bir gurur kaynağı oldu.

### **BASF olarak önümüzdeki dönemde Yapı Sistemleri ürün portföyünde ne gibi gelişmeler olacak ?**

Bu konuyu iki şekilde ele alabiliriz; birincisi, bazı segmentlerde ürün portföyündeki eksikliklerimizi gidermek. İkincisi ise BASF'nin yeni nesil teknolojilerini pazara sunmak.

Son yıllarda yaptığımız pazar analizlerinde daha detaylı çalışmaya başladık. Her ürün grubunda karşımıza çıkan teknolojilerin pazar büyüklüklerini inceliyor ve ürün gruplarında yer almayan ürünleri portföyümüze katarak, ürün portföyümüzü genişletmeyi hedefliyoruz. Bu yıl su yalıtım sistemleri segmentimizde lansmanını yaptığımız MasterSeal 754 Kendinden Yapışkanlı Membran Sistemi, bu çalışma için güzel bir örnek. Benzer şekilde mastikler segmentinde, kaliteden ödün vermeyerek doğru fiyat/performans oranı ile portföyümüzü genişletmek hedefindeyiz.

Diğer yandan BASF'nin yeni nesil teknolojilerini pazara sunmaya devam ediyoruz. Ağırlıklı olarak hızlı performans olarak inşaatlarda imalatların daha hızlı ilerlemesine olanak sağlayan ürünlerimiz portföye eklenecek. Onarım ve Güçlendirme Sistemleri grubumuzda bu yıl çıkardığımız MasterEmaco T Serisi hızlı tamir harçları, BASF'nin yeni nesil çimento teknolojisi ile epoksi performansını sağlıyor. Avrasya Tüneli Projesi için geliştirdiğimiz çimento esaslı, yüksek performanslı ankraj malzemesi, MasterFlow 960 TIX, epoksi esaslı muadillerine göre aynı performansı çok daha uygun bir maliyetle sağlıyor. Bunun dışında yeni nesil polimer modifiyeli çimento esaslı esnek su yalıtım membranları ve özel geo-polimer teknoloji koruyucu kaplamalar üzerine çalışmalarımız devam ediyor.

### **Son olarak bültenimiz aracılığı ile değerli çözüm ortaklarımıza neler söylemek istersiniz ?**

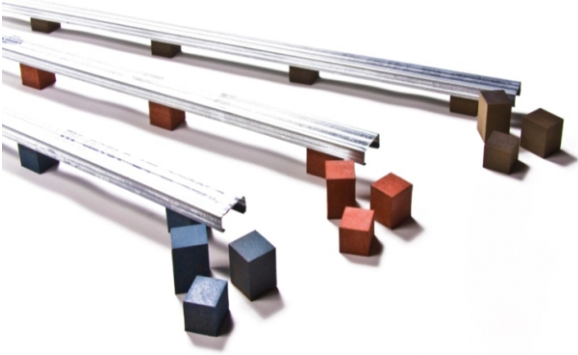
2016 yılı ülkemiz için oldukça sıkıntılı dönemlerin yaşandığı bir yıl oldu. Özellikle ikinci 6 aylık dönemde ülke ekonomisi ve lokomotif olan inşaat sektörü küçülme trendine girdi. Bu zorlu dönemde dahi bu yılı koymuş olduğumuz hedeflerin üzerinde tamamlayarak bitireceğiz. Bu başarıda distribütör ve bayilerimizin payı çok büyük. Biz, sizlerle birlikte çok güçlü ve büyük bir aileyiz. Bu birlikteliğin daha büyük başarılar getireceğine ve daha zorlu hedeflerin gerçekleştirilebileceğine inanıyorum. Tüm okuyucularınıza sağlık, mutluluk ve başarı diliyor, size de bu güzel röportaj için teşekkür ediyorum.



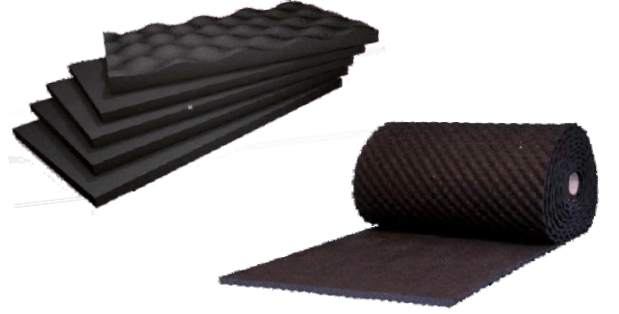
Değerli çözüm ortaklarımız;

Kuruluşundan bugüne kadar ticari prensiplerinden ödün vermeden faaliyetlerini sürdüren Nanotek, BASF Yapı Kimyasalları başta olmak üzere diğer yardımcı ürün gruplarında da siz değerli bayilerimize sistem çözümleri sunmaya devam ediyor. **Nanosound** markası adı altında satış ve pazarlama faaliyetlerine başlayacağımız ses yalıtım sistemi ürünleri ile ilgili mevcut ticari işleyişimiz aynı şekilde devam edecek, proje ve son kullanıcılara bayilerimiz üzerinden hizmet verilecektir. Tasarımını bitirmek üzere olduğumuz [www.nanosound.net](http://www.nanosound.net) web sitemiz ve ürün kataloğumuz yardımı ile sistem çözümü ürünlerimiz ile ilgili bilgilere ulaşabilirsiniz. Camiamıza hayırlı olmasını temenni eder, bol kazançlar dileriz.

### Yüzer Döşeme Sistemleri



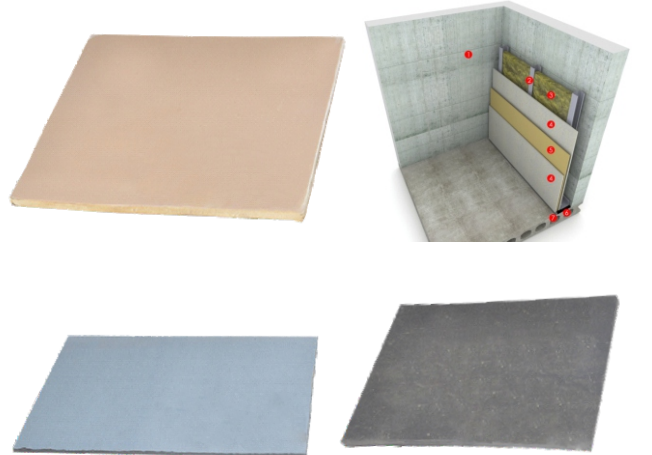
### Yüzer Döşeme Mattları



### Titreşim Sönümleyici Duvar Elemanları



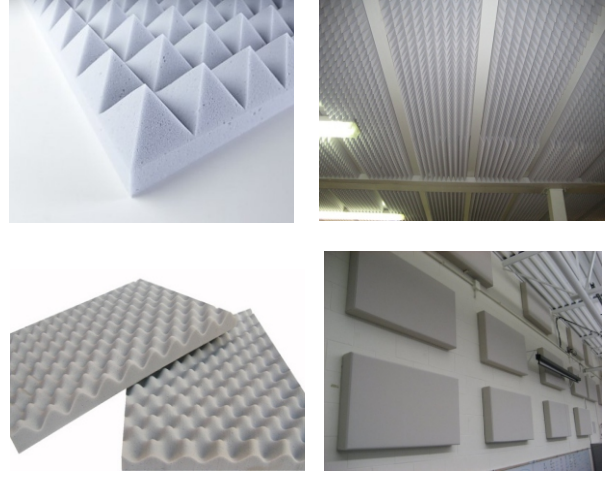
### Bariyer Levhalar



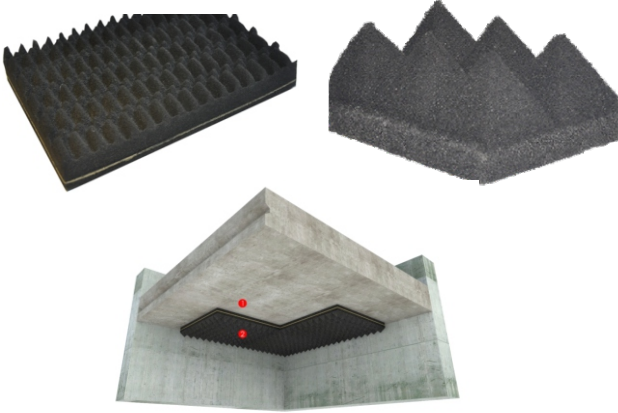
## Titreşim Sönümleyici Tavan Askı Elemanları



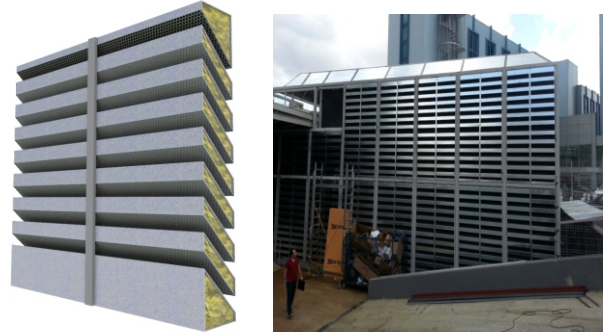
## Akustik Melamin Süngerler



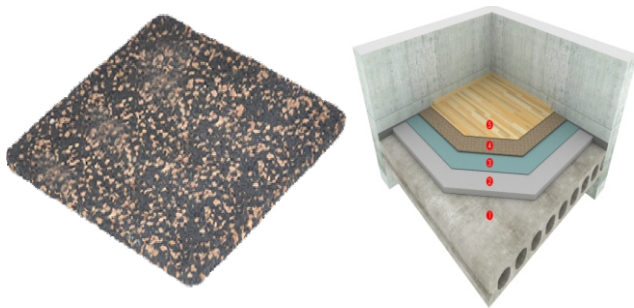
## Bariyerli Poliüretan Köpükler



## Akustik Menfezler



## Şap Altı Levhalar



## Dekoratif Akustik Kaplamalar







**Okan Bey,Zafer Bey, merhabalar. Öncelikle sizleri tanıyabilir miyiz.?**

Merhaba. Ben Okan PALUT. 1967 Elazığ doğumluyum. 1989 yılında Trakya Üniversitesi İnşaat Bölümü'nden mezun oldum. Yalıtım sektöründe hem uygulama hem de satış departmanlarında çalıştım. Sektörde on altıncı yılımı doldurdum.

Ben Zafer TUZEN. 30 Ağustos 1975 Samsun doğumluyum. Karadeniz Teknik Üniversitesi İşletme Bölümü mezunuyum. İnşaat sektöründe on dört yıldır çalışmaktayım.



Okan PALUT - Zafer TUZEN  
Firma Ortakları

**Optimum Yalıtım'ın kuruluş öyküsünü bizimle paylaşır mısınız?**

Biz farklı firmalarda ve rakip olarak çalışıyorduk, 2009 senesinde iki arkadaş bir araya gelip OPTİMUM YALITIM firmasını kurduk. Yaklaşık yedi yıldır hızlı bir tempoyla çalışmaya devam ediyoruz. Uyum içerisinde, piyasada bir yer ve isim sahibi olacak düzeye geldiğimize inanıyoruz.

**Kadro yapınız ve hizmet stratejiniz hakkında bilgi alabilir miyiz?**

İnşaat sektöründe, İstanbul gibi büyük ve kozmopolit bir şehirde başarılı olmanın zorluğunun bilincindeyiz. Bu unsurları göz önünde bulundurarak temelde müşteri merkezli, farklı segmentlerde müşteri ihtiyaçlarına cevap verebilecek, standartları maksimum seviyede yakalayabilecek, sürekli iyileşmeyi hedefleyen, uzun vadeli bir hizmet stratejisi yürütmekteyiz. Hizmette mükemmelliğin yolunun, kurum içerisinde, gerekli yeteneklere sahip ve doğru hizmet çalışanlarının istihdamı ve bunların eğitimlerinin olduğunu düşünmekteyiz. Bu doğrultuda amaçlarımıza ulaşmak için her geçen gün kadromuzu büyütmeyi hedefliyoruz.

Şu an satış bölümünde beş, şantiye şefi konumunda on olmak üzere toplam yetmiş kişi ile hizmet veriyoruz. Bu kadro için toplam on dokuz araçla İstanbul'un trafiği ile baş etmeye çalışıyoruz.

Başta doğru çözüm, kalite ve hız bizim hizmet politikamızdır. Bu konuda, çalıştığımız arkadaşlarımızı iyi yetiştirip; politikamızı onlara da öğretiyoruz.

Optimum Yalıtım olarak tekniğini doğru bulduğumuz yöntem ve malzeme türleri ile çalışmaya özen gösteriyoruz. Müşterilerimiz için tüm alanlarda tam bir çözüm ortağı olmaya çalışıyoruz.

**Yakın zamanda hayata geçecek ve devam eden projelerinizi öğrenebilir miyiz?**

Hayata geçirmek istediğimiz birkaç projemiz var, fakat günümüzün en büyük sorunu olan kalifiye eleman bulmanın zorluğu ve bugünkü çalışma şartları yüzünden hayata geçiremedik. Optimum yalıtım olarak inşaat sektörüne girme projemiz için bir karar verdik ve bununla ilgili çalışmaya başladık. Düşündüğümüz başka bir projemiz için de, uygulaması yeni olacak kaliteli bir malzeme ve yöntem üzerinde de araştırmalar yapıyoruz.

**Kuruluşunuzdan bu zamana kadar geçen süre içerisinde hedeflediğiniz noktaya ulaşabildiniz mi? Optimum Yalıtım'ın önümüzdeki 5 yıllık dönem sonunda ulaşmak istediği hedefi nedir?**

İşin açıkçası hedeflediğimiz noktaya ulaşamadık. Bunun çeşitli sebeplerinden biri olarak da piyasalardaki tutarsızlık ve ekonomilerdeki kötüye gidiş olarak görmekteyiz.

Önümüzdeki yıllarda faaliyet alanlarımızı genişletmek ile ilgili planlarımız var. Bunlar tabii ki ekonomi ile doğru orantılı olmak durumunda.



**Yapı Kimyasalları sektörü, BASF-Nanotek'in sektördeki yeri, avantaj-dezavantajları ve eksikleri ile ilgili düşünceleriniz nelerdir ?**

Yapı kimyasalları sektörünü, gelişen inşaat sektörüne ve teknolojisine yetişememiş görüyoruz.

İmalatçı firmalar, yıllardır üretim proseslerini aynı malzemelerle devam ettirerek, yeni malzemeler ve teknikler konusunda öncü olamıyorlar.

BASF gibi büyük bir firma ile çalışmaktan çok memnunuz. Kaliteden ödün vermeyen firma anlayışı ve isminin büyüklüğü, bizim ve müşterilerimiz için memnun edicidir.

BASF'ten en büyük beklentimiz yeni ve piyasada öncü olabilecek ürünler çıkarmasıdır. Yine BASF olarak resmi kurum

ve kurumsal firmalarda gerek şartname, gerek onay, tercih edilme ile ilgili çalışmalarını genişletmesi ve hızlandırmasıdır.

Nanotek'i piyasada sistem bakımından işleyen en iyi distribütör firma olarak görmekteyiz. Çalışanları ile uyum içinde bulunmaktayız.



Nanotek'ten beklentilerimizi sıralayacak olursak, daha hızlı bir lojistik, projelerde bizimle uyumlu ve agresif olmak olarak söyleyebiliriz. Bir başka önem verdiğimiz konu ve beklentimiz ise tüm BASF camiasında çalışanların aynı, söz, teknik, konuşma, duruş ve kaliteyi göstermeleri adına eğitim çalışmaları yapılmasıdır.

**Camiamızın önemli bir üyesi olarak diğer çözüm ortaklarımızdan, üretici ve distribütörden beklentilerinizi öğrenebilir miyiz?**

Dönem itibari ile ülkemiz dar bir boğazdan geçiyor. Birlik ve destek olma vaktidir. Bu fırtınalı dönemde üreticilerin ve distribütörlerin bayilerine destek olmaları, bayilerin birbirleri ile ve üreticilerle birlik içerisinde olma vakti gelmiştir.

Herkese teşekkür eder, hayırlı işler dileriz.

# nanoband

## EPDM Bant

### Ürün Tanımı

**nanoband**, siyah renkli, UV dayanımı olan, kök tutucu, toprak ve suda bulunan tuz ve kimyasallara ve atmosferik şartlara dayanıklı, ( Etilen, Propilen, Dien Monomer, esaslı sentetik elastomer kalenderleme ve vulkanize yöntemi ile üretilmiş esnek özellikte.) 1,10 mm ve 1,50 mm kalınlıklarda, her iki kenarında 4 mm çapında, saçırtnmalı 2 sıra delikli EPDM şeritler bulunan, ısı genleşme derzlerinin ve çatlakların yalıtımında kullanılan, yüksek elastikiyete sahip dilatasyon bandıdır.Delikli ve deliksiz olarak üretilmektedir.

### Uygulama

Dilatasyon ano bölgelerinin iki tarafında da 1 kat 8'er cm'lik EPDM Epoksi yapıştırıcı (BASF MasterBrace 1406) bölgesi oluşturulur. **nanoband** EPDM bant bu bölgeler üzerine bastırılır, deliklerden epoksi sızması sağlanır. Bu bölgenin 2 cm'i betonda, 3 cm'i delik bölgesinde, 3 cm'i EPDM şeritte olacak şekilde uygulanır.

### Avantajları

- Epoksi yapıştırıcı ile kolay uygulama
- Yüksek elastikiye sahip formülasyon (%500)
- Bitki köklerine dayanıklı
- Ozona ,mazota ve yağa dayanıklı
- Geniş sıcaklık aralığında yüksek performans (-40 , +120 °C)
- Isı ile birbirlerine bağlanabilme

### Kullanım Alanları

- Tüm bina dilatasyonlarında, yatay ve dikey uygulamalarda
- Toprak altında kalan döşemelerin genleşme derzlerinde
- Havuz gibi daimi ıslak bölgelerde
- Temellerde ve perdelerde toprak altında kalan kısımlarda
- Su Yapılarında (Atıksu Arıtma, İçme suyu, Su depoları, Havuzlar )
- Teras, balkon, parapetler ile çatı bitimlerinde
- Tünellerde ve menfezlerde
- Radye-Perde, Perde-Perde soğuk derzlerinin su yalıtım uygulamalarında
- Geniş ve düzensiz çatlakların yalıtımında
- Taban – parapet bağlantılarının elastik su yalıtımında kullanılır.
- Çelik konstrüksiyon ve betonarme gibi farklı yapı malzemelerinin birleşim yerlerinde kullanılır.
- Beton, sıva, şap, epoksi veya çimento esaslı tamir harcı, ahşap, sac, alüminyum, CTP, epoksi, doğal ve yapay taş ve benzeri zeminlere uygulanabilir.
- Teras, balkon, dış cephe, ıslak hacim, parapet duvarlar, Bina ekleri ve çıkıntıları, Temel ve perde beton, bina dilatasyonları, Beton boru, su taşıyan kaplar, Yüzme havuzu, atık su üniteleri, Tünel ve benzeri yer altı yapıları, Katlı otopark ve park alanları.



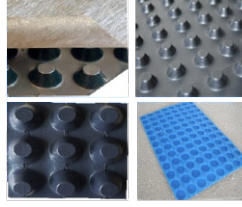
Teknik Özellikler

Özellik	Test Metodu	Sonuç
Gerilme Direnci	DIN 53504	> 6.5 Mpa
Uzama		250%
Modül %300	DIN 53504	> 5 Mpa
UV Dayanımı	DIN 53504	Mükemmel
Su Buharı Direnci Faktörü	DIN 52615	32.000
Su Buharı Geçirgenliği		th. 0:7 mm 22.4 m
Hava Geçirmezlik	EN 12207	> Class 4
Rüzgar Yüğü Dayanımı	EN 12210	> Class 3
Dinamik Delinme Direnci	EN 12691	Sızdırmaz (10 mm delik)
Statik Delinme Direnci	EN 12730	> 250 N
Yangın Sınıfı	DIN 4102	B2
Isıl Dayanım		- 30 - + 150
Uygulama Sıcaklığı		+ 5 - + 35

**nanoflame®**  
Pasif Yangın Durdurucu Sistemler



**nanodrain**  
Koruma ve Drenaj Levhaları



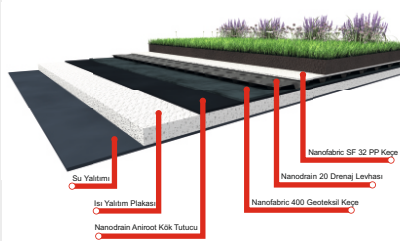
**nanofabric**  
Geotekstil Keçe



**nanobent®**  
Sodyum Bentonit Kil Örtü



**nanogreen®**  
Yeşil Çatı Sistemleri



**nanoheat®**  
Donatı Fileleri



**nanopren®**  
Geomembranlar



**nanoshield®**  
Tekstil Su Yalıtım Membranı



**nanoprofil**  
Tecrit Baskı Profilleri



**nanomob**  
Nanotek Mobil Uygulama



**nanosound**  
Ses Yalıtım Sistemleri



**nanofilter**  
Drenaj & Sifon Sistemleri



Eseneşhir Mh. Pırlanta Sk. No.49 Yukarı Dudullu - Ümraniye / İSTANBUL

T: +90 216 339 12 12 • F: +90 216 339 12 17

E: bulten@nanotekinsaat.com.tr • W: www.nanotekinsaat.com.tr

